

MANAGER
BUSINESS FORUM

Catálogo de Expositores

Valencia 2017

Forum Finanzas

Forum Marketing y Ventas

Forum RR.HH.

Iniciativa:

interbannetwork

TODA EMPRESA NECESITA UN LÍDER. ESTE ES EL SUYO

NUEVO BMW SERIE 5



Contáctenos en el 900 357 902 o venta.empresas@bmw.es
Consumo promedio: desde 1,9 hasta 7,4 l/100 km. Emisiones de CO₂: desde 46 hasta 169 g/km.



¿Te gusta conducir?

Manager Business Forum

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** managerforum.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork
- **Twitter:** twitter.com/Manager_Forum
- **Linkedin:** goo.gl/6fzu85

Manager Business Forum

La necesidad de una gestión óptima del tiempo en tu responsabilidad como directivo de una mediana y gran empresa, te obliga a ser muy selectivo con el contenido que puede aportar valor para desempeñar tu función directiva.

Manager Business Forum a través de sus eventos y perfiles sociales, te propone una forma ágil y amigable de estar al día sobre técnicas y estrategias de las principales áreas de dirección. Queremos ayudarte a conocer las mejores experiencias que otros directivos, consultores o especialistas puedan aportarte.

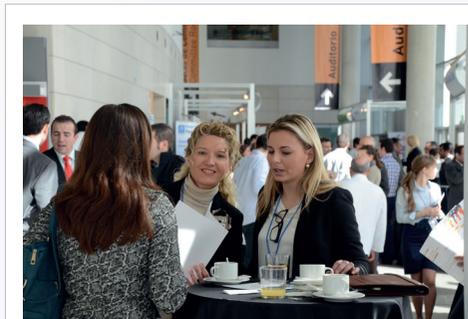
Eventos | Contenido y Networking

Manager Business Forum te propone actividades segmentadas para tu perfil directivo en las que puedes encontrar el conocimiento y la actualidad necesaria para optimizar la gestión en tu función directiva. Reuniones llenas de “Contenido y Networking”, en las que podrás compartir tus inquietudes y pensamientos con colegas de profesión de otras importantes empresas.

Nos acercamos a ti, celebrando Manager Business Forum en las principales capitales de negocio, Madrid, Barcelona, Bilbao y Valencia, facilitándote así el acceso al mayor evento para directivos organizado en nuestro país.

Redes Sociales | Contactar y Compartir

Nuestra cuenta de Twitter y nuestro grupo en LinkedIn están a tu disposición para hacer crecer tu red profesional. Comparte con nosotros y con otros Managers y creceremos juntos. Opina, participa, informa y conecta a través de nuestra red social.



interbannetwork

Interban Network

- **Dirección:** C/ Ulises 108, 1ª Planta
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Contacto:** Cristina López
- **Email:** cristina.lopez@interban.com
- **Web:** interbannetwork.com
- **Facebook:** facebook.com/InterbanNetwork

Interban Network: el Valor de los Contenidos

Somos una agencia de marketing de contenidos.

Especialistas en los mercados b2b para los que generamos contenidos informativos/formativos en cualquier soporte en el que los directivos de las empresas están acostumbrados a acceder para mejorar su conocimiento y sus capacidades.

El marketing de contenidos genera vínculos permanentes entre las marcas, los productos y sus consumidores, mejora la reputación de las marcas y lo que es más importante crea relaciones de confianza.

1. Desarrollamos nuestras iniciativas para acercarte a tu audiencia

Eventos

Las iniciativas mejor valoradas por las audiencias. Nuestros foros y congresos son actividades consolidadas, con la mayor participación de directivos a nivel nacional. Con más de 300 expertos que, en sus ponencias, captan el interés por nuestras iniciativas.

Blogs / Social Media / Videos

Creamos contenidos multimedia para fomentar el conocimiento. Nos preocupamos por conocer qué precisan los distintos directivos para estar al día de las novedades en gestión y en aquellas técnicas empresariales que pueden conducirles al éxito. El valor lo aportan centenares de profesionales que crean y desarrollan los contenidos.

2. Buscamos alternativas para posicionar el conocimiento que aporta tu empresa

Hacemos llegar tus mensajes de la forma más amigable posible. No te posicionamos mediante publicidad convencional, creamos contenidos alrededor de tu solución, servicio o producto para generar conocimiento para el directivo. Ponemos en valor el contenido de tu empresa y lo hacemos llegar a las audiencias segmentadas de nuestros blogs.

3. Utilizamos las Redes Sociales como vía de comunicación del contenido

Aprovechamos el potencial de comunicación de las redes sociales para compartir el contenido. Generamos grupos cualitativos para garantizar la influencia de aquellos a los que tenemos en nuestras redes transportando los mensajes a quién deben llegar.

4. Ofrecemos consultoría y servicios 360° en marketing de contenidos para entornos B2B

Generamos estrategias de marketing de contenidos que acerquen tu oferta de forma individual a los directivos. El conocimiento del mercado unido a la experiencia, nos posiciona como la mayor agencia de marketing de contenidos b2b de España. Además de diseñar y producir las estrategias y acciones, colaboramos con nuestras BBDD para que sean un éxito.

5. Nuestros servicios a tu medida:

- Secretaría Científica y Técnica de eventos
- Dirección de contenidos de portales, blogs, soportes físicos, ponentes para eventos.
- Diseño y Desarrollo de webs, portales, blogs, gestión de rrss.
- Aportación de Bases de Datos de directivos.
- Campañas de marketing convencional, telemarketing, marketing digital, email marketing.
- Vídeo para cualquier acción: (Testimoniales, webminars, ponencias, videos corporativos, video blogs)



BMW Group España

- **Dirección:** Avenida de Burgos 118
- **C.P:** 28050 Madrid
- **Teléfono:** 900 357 902
- **Web:** www.bmw.es/empresas
- **Email:** venta.empresas@bmw.es
- **Facebook:** facebook.com/BMW.Espana

Vehículos para empresas, soluciones para personas

BMW impone sus altas exigencias desde el desarrollo de sus productos hasta la venta de los mismos. **BMW** es una empresa capaz de adaptarse con flexibilidad y rapidez: una estrategia dirigida al crecimiento y al éxito global.

Dentro del Grupo **BMW**, **BMW** Empresas es el área responsable de satisfacer los intereses de cualquier empresa independientemente de su estructura y organización. Desde el primer contacto, le ofrecemos una atención personalizada para que usted pueda concentrarse en lo más importante: el éxito de su empresa.

Fieles a nuestra filosofía de que sólo las mejores soluciones son lo suficientemente buenas para **BMW**, hemos desarrollado un programa especial para cumplir con las necesidades de nuestros clientes más exigentes: las empresas.

Como empresa, podrá disfrutar al máximo de beneficios exclusivos que le llevarán mucho más allá del mero placer de conducir.

Beneficios Económicos

- Clara estructura de gastos.
- Menor consumo y menores emisiones de CO2.
- Amplios intervalos de mantenimiento.
- Atractivas ofertas de financiación para leasing, renting o compra directa.
- Alto valor residual garantizado.
- Paquetes Business y Business Plus para que su vehículo se adapte a su empresa*.

Beneficios de Movilidad

- Servicio de asistencia 24 horas en caso de emergencia.
- Control completo de los costes con el paquete opcional de Servicio Integral.
- Amplia cobertura con nuestra Red de Concesionarios y Servicios Oficiales **BMW** en toda Europa.
- Análisis y solución de problemas con rapidez y eficiencia.
- * Consulta las condiciones vigentes en tu concesionario habitual o en venta.empresas@bmw.es

Puntos clave

- Financiación a medida según las necesidades de cada cliente.
- BMW ConnectedDrive: su propio asistente personal.
- BMW Mobile Care a su disposición en caso de avería.
- BMW Service con una asistencia completa.
- Atención al cliente en su Concesionario Oficial **BMW**.
- Mi BMW para configurar su **BMW** o solicitar una prueba de conducción.



Bankia

Bankia

- **Dirección:** Paseo de la Castellana, 189
- **C.P.:** 28046 Madrid
- **Teléfono:** 902 246 810
- **Web:** bankia.com
- **Facebook:** facebook.com/bankia.es
- **Twitter:** @bankia

Bankia es un grupo financiero de ámbito nacional con una destacada posición en crédito y en recursos. Centra su actividad en la banca universal y cuenta con siete millones de clientes y unos activos cercanos a 200.000 millones de euros

El negocio de pymes y autónomos es estratégico para **Bankia**, que quiere convertirse en la entidad de referencia para las empresas. Para ello, cuenta con el Plan Pymes, un programa con el que potenciar la atención y la financiación a sus más de 250.000 pymes y 500.000 autónomos, con productos especializados para empresas y gestores que les asesoren en sus necesidades, con especial atención a la operativa internacional.

Bankia cuenta con una estrategia pionera que permite a las empresas ahorrarse las comisiones de sus operaciones bancarias habituales, como las de mantenimiento de todas sus cuentas, las de las tarjetas de crédito y débito, las de ingreso de cheques o pagarés o las de las transferencias solo con cumplir unas mínimas condiciones.

Además, en su propósito de ayudar a las empresas a incrementar su negocio, la entidad ha lanzado Bankia Índicex (www.bankiaindicex.com) e Inveinte, dos herramientas gratuitas para pymes, sean o no clientes. En el primer caso, permite a las empresas analizar de forma inmediata cómo están posicionadas en el mundo digital. En el segundo caso, se trata de un servicio con el que pueden identificar las ayudas oficiales a las que pueden acceder para desarrollar sus proyectos de investigación, desarrollo e innovación (I+D+i).

paquetería urgente



Correos Express, la mayor compañía de paquetería empresarial no franquiciada.

Una completa solución para los negocios más exigentes.

Correos
Express

PARA TUS CLIENTES



AHÓRRALES ESPERAS.

Predicción de franja Horaria, el día anterior al de la entrega del envío.



MINIMIZA LAS INCIDENCIAS.

Localización inmediata del destinatario, en caso de ausencia.



ELIMINA INCERTIDUMBRE.

Si no están en casa, contactamos con ellos para una segunda entrega. Gestión proactiva de incidencias.



REGÁLALES TRANQUILIDAD.

Avisamos a tus clientes del estado de su envío, vía SMS.



ENTREGA CUANTO ANTES.

Porque hay cosas que no pueden esperar, entregamos tu pedido en sábado.



HAZLES LA VIDA FÁCIL.

Ponemos a tu disposición más de 2.300 oficinas de correo para gestionar devoluciones.

PARA TI



NO ESPERES A COBRAR

Te ingresamos, en un plazo reducido, el importe de los pagos contra reembolso.



PIENSA EN GLOBAL

Con Correos Express puedes entregar tus envíos en cualquier lugar del mundo.



CÉNTRATE EN LO IMPORTANTE

Dirige tu negocio y deja en manos de Correos Express toda la gestión logística. Recepción, almacenaje y cualquier tipo de manipulación que necesiten tus envíos.



CONECTA Y DESPREOCÚPATE

Para tu comodidad Correos Express, se integra con las principales plataformas logísticas de e-commerce.



Magento



PRESTASHOP

Y otros...

t. **608 675 507**
correosexpress.com



**Data
Centric**

business
consumer
location
insight

Datacentric

- **Dirección:** Nuria, 57 (Colonia Mirasierra)
- **C.P:** 28034 Madrid
- **Teléfono:** +34 91 382 20 00
- **Email:** datacentricmad@datacentric.es
- **Web:** www.datacentric.es

¿Cómo son las empresas orientadas a los datos?

En **Datacentric** disponemos de los datos y tecnología simple y flexible necesaria para, de una forma precisa, ayudar a nuestros Clientes a obtener ventajas competitivas, transformar la experiencia de sus Clientes, optimizar sus procesos de gestión, añadir valor a los productos existentes o crear nuevos productos y modelos de negocio, identificar los Clientes más rentables, definir segmentos objetivo clave y gestionar de forma eficiente los recursos de adquisición y retención

Datos para cualificación de leads, inteligencia competitiva, aplicaciones web y mobile, location- based search, etc., junto con máxima cobertura y actualización; esta es la razón principal por la que utilizamos múltiples fuentes para construir y actualizar los datasets más completos y precisos de Empresas, Particulares, con datos financieros, socio-demográficos, socio-económicos, GEOindicadores, datos Catastrales, Riesgo/solvencia, etc. **¿Quieres saber más?**

Audience Solutions

Soluciones dirigidas a alcanzar tus objetivos de negocio. La **Base de Datos** y el dominio del **canal** publicitario son las claves para obtener buenos **resultados** en cualquier campaña de marketing interactivo. DataCentric te ayudará a sacar provecho a cada canal y alcanzar tus objetivos.

DataCentric es el gestor de campañas líder del mercado. Construimos **soluciones de captación y ventas a medida** de los exigentes objetivos de nuestros clientes. Ya sean **ventas, leads o branding. ¿Quieres saber más?**



Exact

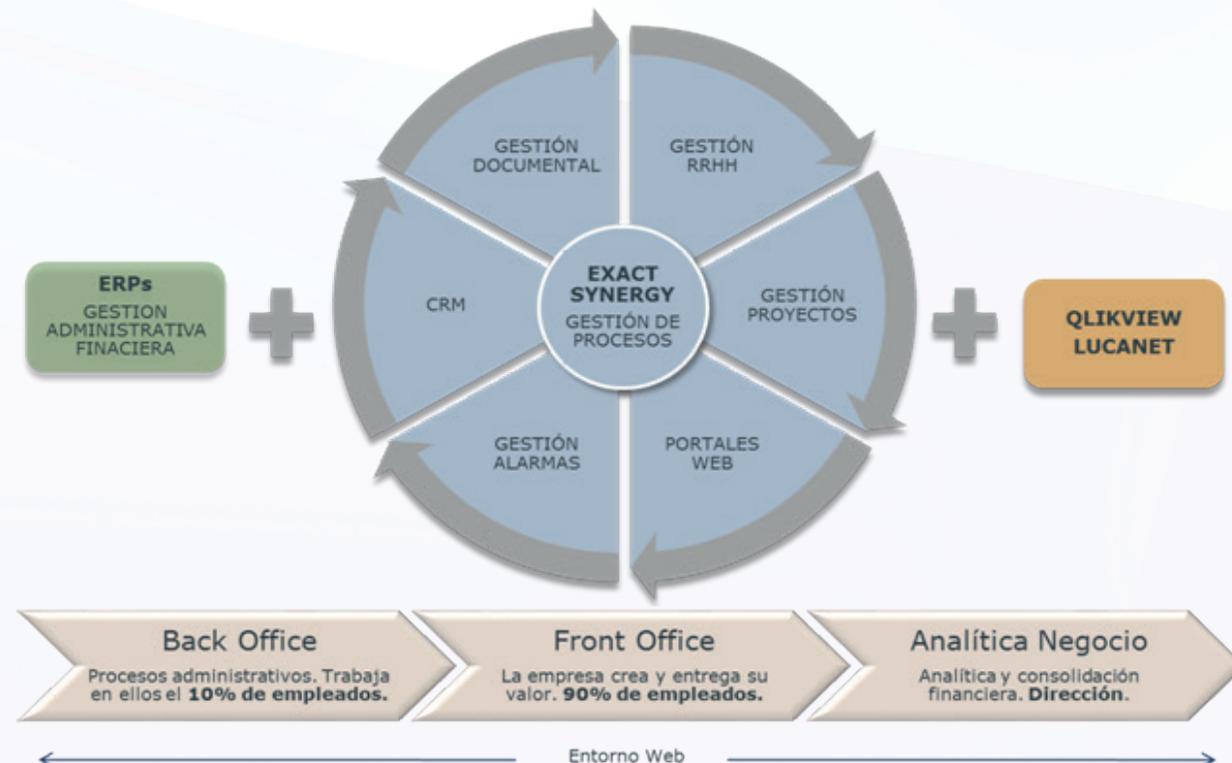
- **Teléfono:** 902 504 114
- **Email:** marketing.es@exact.com
- **Web:** www.exactsoftware.es

Exact fundada en 1984 es un líder global de software de gestión, hoy en día 300.000 empresas en 125 países confían en **Exact**. Actualmente tenemos más de 1700 empleados y presencia directa en 14 países. Nos apasiona la innovación tecnológica y el modo en que las últimas novedades se transforman en soluciones escalables y asequibles que facilitan a nuestros clientes, actuales y futuros, acercarse a sus metas. **Exact** facilita soluciones de gestión empresarial, en 37 idiomas, 30 legislaciones

El 60% de los empleados de **Exact**, tienen dedicación a labores de I+D y servicio al cliente.

Exact ofrece soluciones integradas para los procesos de negocio de cualquier organización, tales como procesos financieros, CRM, RR.HH. o Proyectos, entre otras. Todo en una única solución que incorpora las últimas tecnologías, incluyendo herramientas analíticas, colaborativas y apps. móviles. En su propio servidor o en la nube privada.

Nuestro software estándar, permite una implementación y un ROI rápidos, además al ser multi-idioma y multi-legislación, resulta la opción elegida para numerosas empresas que ya han dado o están planteándose un paso hacia la internacionalización.





Informa D&B

- **Dirección:** Avda. Industria, 32
- **C.P.:** 28108 Alcobendas
- **Teléfono:** 902 176 076
- **Fax:** 91 661 90 60
- **Email:** clientes@informa.es
- **Web:** informa.es
- **Facebook:** facebook.com/InformaDB
- **Twitter:** [@informa](https://twitter.com/informa)

INFORMA D&B: La Información necesaria para Decidir con Confianza

INFORMA D&B es la compañía líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing, con una facturación consolidada de 91,8 millones de € en 2015.

Creada en 1992 por CESCE con el objetivo de establecer en España un Centro Servidor de Información de Empresas, en la actualidad cuenta con una Base de Datos nacional con 6,6 millones de agentes económicos censados y, como miembro de la D&B Worldwide Network, ofrece acceso a la información on-line de 270 millones de empresas de todo el mundo.

3 millones de usuarios y más del 95% de las entidades financieras españolas utilizan la información de **INFORMA D&B** para tomar sus decisiones de riesgo a través de sus tres marcas: Informa, elinforma y DBK.

DBK **INFORMA**
análisis de sectores

einforma

En 2006 **INFORMA** llevó a cabo la fusión por absorción de Dun & Bradstreet Servicios de Información, constituyendo **INFORMA D&B** y poniendo punto final al proceso que se inició en el año 2004, cuando adquirió el negocio de Dun & Bradstreet en España y Portugal. Desde entonces **INFORMA D&B** ha pasado a formar parte de la red global de información de empresas más extensa del mundo, la **D&B Worldwide Network**, ofreciendo acceso on-line a la información de **270 millones de empresas**.

INFORMA D&B cuenta con una plantilla de 350 personas, tiene su sede social en Madrid y delegaciones en 20 ciudades españolas.

INFORMA D&B es parte de CESCE, que es el grupo de referencia en la gestión integral del riesgo, contando con más de 1.600 empleados que dan servicio a más de 140.000 clientes, con una facturación superior a los 420 millones de euros.



La solución del líder, nuestros **INFORMAS**



SOLUCIONES para la gestión del **RIESGO FINANCIERO**



Una **SOLUCIÓN** para cada necesidad de **MARKETING**



PROFESSIONAL ANSWER es una empresa española especializada en la automatización de los procesos bancarios y de Tesorería para pequeñas, medianas y grandes empresas.

Tras casi 12 años de existencia ha conseguido convencer a empresas de la talla de RTVE, SEPI, Grupo HUSA, PIRELLI y así hasta 300 corporaciones de que sus aplicaciones son la mejor herramienta para controlar su negocio bancario y generar el informe de Cash Flow de forma automática.

Hoy, con una aplicación multi-idioma y conectividad con cualquier protocolo bancario a nivel mundial tiene clientes en 20 países y ha acompañado a grandes empresas españolas en su expansión internacional. Por ello ha abierto delegaciones en México, Colombia, Guatemala y el Salvador y ha firmado acuerdos de distribución en países como Argentina, Chile, Ecuador, República Dominicana y Venezuela.

Así mismo, hemos conseguido la integración con los principales ERPs del mercado para que su implantación en las empresas sea rápida y sencilla.

En **PROFESSIONAL ANSWER** nos distingue la agilidad en el desarrollo de soluciones frente a la rigidez de otras soluciones del mercado. Permanecemos en continuo desarrollo, no solo adaptándonos a las variaciones del mercado, sino a las necesidades de todos y cada uno de nuestros clientes.

Todas las soluciones de **PROFESSIONAL ANSWER** tienen como base la innovación, la integración y la simplicidad, y están encaminadas a optimizar cada una de las decisiones empresariales que ha de tomar un directivo en la empresa actual que busca la excelencia y ventajas competitivas reales para su empresa.

CASH FLOW MANAGER, dispone de una estructura modular que permite una implantación que se adecue 100% a los objetivos de su empresa.

MÓDULOS: Comunicaciones Bancarias, Módulo de Extractos, Módulo de Conciliación, Módulo de Contabilización, Módulo de Tesorería, Módulo de Decisiones y Float Manager.

PROFESSIONAL ANSWER

- **Dirección:** Calle Santa Leonor, 65
Edificio A. Planta 3ª
- **C.P:** 28037 Madrid
- **Teléfono:** 914 250 027
- **Web:** respuestaprofesional.com/



Thomas es una empresa de implantación internacional, líder en el desarrollo de tecnología de evaluación de personas y puestos de trabajo. Las herramientas de **Thomas** ayudan a las organizaciones a evaluar, seleccionar, retener, desarrollar y formar a las personas.

Los sistemas APP, APT, TST, GIA, TEIQ, **Thomas 360** y e-Recruit de **Thomas** ayudan a la organización a realizar evaluaciones de comportamientos, aptitudes, personalidad y competencias, que permiten su ulterior comparación con la evaluación de los puestos de trabajo. Además, toda esta información se obtiene fácilmente vía Internet, ya que las personas pueden cumplimentar "online" dichas pruebas.



En tan sólo 8 minutos el APP proporciona una visión precisa de cómo se comportan las personas en el trabajo, respondiendo a preguntas tales como: ¿cuáles son sus puntos fuertes y limitaciones? ¿cómo se comunican? ¿son emprendedores? ¿qué les motiva?



El Perfil del puesto le permite identificar los requerimientos comportamentales del puesto de trabajo, lo que le ayudará a seleccionar a las personas adecuadas para dicho puesto, localizar las necesidades de desarrollo, reestructurar los roles y reorientar el talento.



GIA y TST miden la capacidad mental de la persona y le proporciona una predicción de su potencial para desempeñar un nuevo rol o responder a la formación, dando respuesta a preguntas tales como: ¿puede pensar de manera consistente? ¿tiene un gran potencial? ¿soluciona problemas?



360 proporciona un marco objetivo para identificar brechas en el desempeño, desarrollar el autoconocimiento, la seguridad y la motivación y comprender cómo mejorar la eficacia personal.



La inteligencia emocional le dará a su gente la ventaja que necesitan para desempeñarse en el complejo entorno laboral actual. TEIQ le dice cómo comprenden las personas sus emociones, reaccionan a la presión y gestionan las relaciones.



eRecruit es un sistema de reclutamiento online, con evaluaciones integradas, que le permitirá identificar rápidamente a los candidatos adecuados.

Thomas

- **Dirección:** Marqués de Hoyos 12, 3º, izda.
- **C.P.:** 28027 Madrid.
- **Contacto:** Cristina Pérez
- **Teléfono** 91 320 35 00
- **Fax:** 91 320 76 57
- **Email:** cristina.perez@thomasint.es
- **Web:** thomasinternational.net
- **Facebook:** [Thomas International Spain](https://www.facebook.com/ThomasInternationalSpain)
- **Twitter:** [@ThomasInt_Spain](https://twitter.com/ThomasInt_Spain)



AECTA

- **Contacto:** Carmen Blasco Lucas
 - **Dirección:** C/ Príncipe de Vergara 55. 4º C
 - **C.P.:** 28006 Madrid
 - **Teléfono:** 91 250 00 00
 - **Webs:** www.aecta.org
www.escueladeconsultoria.org
www.ventasparaconsultores.org
 - **Email:** info@aecta.org
-
- **Dirección:** Plaza Conde de Carlet, 3
 - **C.P.:** 46003 Valencia
 - **Teléfono:** 96 392 32 10
-
- **Dirección:** Avda. Maisonnave, 9 – 3º B
 - **C.P.:** 03003 Alicante
 - **Teléfono:** 96 614 67 18
-
- **Dirección:** Plaza Huerto Sogueros, 7- 3º-1º
 - **C.P.:** 12001 Castellón
 - **Teléfono:** 96 403 60 21

AECTA se constituyó en 1986, siendo la organización que representa al conjunto de las empresas de consultoría de la Comunidad Valenciana.

La representatividad de los Consultores por parte de **AECTA** se eleva al ámbito nacional, al formar parte de la patronal española de las asociaciones de Consultoría, FENAC (Federación Nacional de Asociaciones de Consultoría), a su vez miembro de la CEOE.

AECTA defiende los intereses de los Consultores y empresas de Consultoría de la Comunidad Valenciana, además de ofrecer formación, información, servicios y relaciones de gran valor para sus asociados.

La Asociación está integrada por empresas de consultoría y servicios avanzados de las siguientes áreas: **Estrategia, Dirección y Organización de Empresas. Marketing y Estudios de Mercado. Finanzas, Control de Gestión y Auditoría. Consultoría Legal y Mercantil. Recursos Humanos y Formación. Calidad, Medioambiente y Prevención. Ingeniería, Producción y Logística. Tecnologías de la Información. Publicidad, Comunicación y Diseño. Gestión de la Innovación. Internacionalización.**

La misión encomendada a la Asociación es la de ejercer de lobby patronal, representante de los intereses legítimos de las empresas asociadas, ante la opinión pública, la administración y el resto de organizaciones empresariales. De esta misión se derivan cinco ejes de trabajo:

- Lobby directo e intenso en el mercado valenciano ante dirigentes políticos, empresariales y mediáticos.
- Información de valor hacia los asociados sobre temas de interés empresarial.
- Organización de actividades de relación y cooperación restringida a los asociados de alto valor empresarial.
- Comunicación hacia el mercado para mejorar la notoriedad y valoración de las empresas del sector.

- Potenciación del mercado de demanda de servicios avanzados y desarrollo de negocio para los asociados.

AECTA genera distintas oportunidades de negocio para los socios como por ejemplo: Acceder a oportunidades de negocio canalizadas por **AECTA**, ayudas y subvenciones enfocadas al sector, como proveedor de servicios de **AECTA**, participación en programas formativos escuelas de negocio, participación en charlas y presentaciones dirigidas a PYMES de diferentes sectores, actividades de Networking.

AECTA, ha decidido emprender diferentes acciones una de ellas es la “**Creación de gabinetes de Consultoría**”. El objetivo de estos gabinetes es la generación de oportunidades de negocio para los asociados por medio de la puesta a disposición de las empresas de la Comunidad Valenciana de una oferta de servicios especializados, bajo la marca paraguas de **AECTA**.

El Código Deontológico es un anhelo largamente perseguido por la Junta Directiva de **AECTA**, con el que se pretende dotar de unas normas de actuación a las empresas de consultoría, normas que van más allá de las meramente legales. En especial, con este Código Deontológico, se busca dar carta de naturaleza a la ética, en todas aquellas actuaciones que realicen los asociados en **AECTA**.

Del desarrollo mismo del Código Deontológico emana el “Sello de buenas prácticas en consultoría”. Con este sello se pretende dar a conocer a la Sociedad, y a los clientes de las consultoras, una forma ética y profesional de realizar el servicio de consultoría, con independencia de la disciplina de que se trate. Del mismo modo, este sello sirve para distinguir a las empresas asociadas en **AECTA**, que lo hayan aceptado, de aquellas otras consultoras que no lo hayan aceptado o bien no pertenezcan a **AECTA**, tratando de poner, de este modo, algún coto al intrusismo y mala praxis que regularmente se vienen encontrando por parte de algunas empresas que se publicitan como consultoras, sin serlo de una manera seria, profesional y, sobre todo, ética.



Agrupación Cloud Network

- **Dirección:** Ulises, 108, 1ªA
- **C.P.:** 28043 Madrid
- **Teléfono:** 91 763 87 11
- **Fax:** 91 764 46 12
- **Email:** puerto.dp@agrupacioncloud.com
- **Web:** agrupacioncloud.com
- **Twitter:** @acloudnet

¿Quiénes somos?

Agrupación española que une a las empresas que apuestan de forma clara por el Cloud Computing como el modelo de negocio a seguir en sus empresas bien como proveedores o como usuarios tecnológicos.

¿Cuál es nuestra Misión?

Ser el principal altavoz empresarial para la democratización de las tecnologías de la información. Proporcionamos a nuestros socios y miembros entornos de gran valor, diferenciadores e innovadores para impulsar su desarrollo empresarial.

¿Por qué Cloud Network?

Porque la tecnología es una variable que permite a las empresas ser más competitivas pero necesitan de dinamizadores que transmitan el conocimiento necesario para facilitar y ayudar a adoptar la tecnología más adecuada para la empresa.

Porque transmitimos conocimiento y apoyamos a las empresas en su evolución tecnológica como mecanismo de progreso en sus funciones empresariales.

¿Únete a Cloud Network?

Cómo ser Miembro

Los miembros de Cloud Network constituyen un exclusivo número de compañías, que apuestan por Cloud Computing como modelo de negocio capaces de ofrecer soluciones de valor a las necesidades empresariales de cualquier compañía. Si buscas un entorno para presentar tu oferta comercial y estar en permanente contacto con el mercado, tu sitio es Cloud Network. Llámamos e infórmate de las innumerables ventajas de ser miembro de Cloud Network

www.agrupacioncloud.com/miembros

Cómo ser Socio

Si quieres estar al día de las novedades del mundo del Cloud Computing, recibir asesoramiento sobre productos Cloud, asistir a eventos exclusivos y acceder a un sinfín de oportunidades, hazte socio de forma gratuita. Te sorprenderá todo lo que descubrirás.

www.agrupacioncloud.com/socios

Únete a Cloud Network ¡Súbete a la nube!





La **Asociación Española de Financieros de Empresa** (www.asset.es) es una asociación sin ánimo de lucro de ámbito nacional, con sedes en Barcelona, Madrid, Valencia y Bilbao. Es la institución asociativa de referencia para los directivos de las finanzas en España y desarrolla actividades en el campo formativo, análisis y estudio, que permiten a los directivos intercambiar experiencias y actualizarse constantemente a nivel profesional

Desde 2015 **ASSET** es miembro en pleno derecho del International Group of Treasury Associations, IGTA y a nivel europeo ASSET está integrada en la Asociación Europea de Tesoreros Corporativos (EACT), junto con otras 18 asociaciones que representan a tesoreros y financieros de países de la Unión Europea.

En la actualidad **ASSET** cuenta con más de 5.500 seguidores de los departamentos financieros de empresa y cerca de 500 asociados.

ASSET

- **Dirección:** C/ Conde Salvatierra 11
Esc B, Pta. 3
- **C.P.:** 46004 Valencia
- **Emails:** valencia@asset.es
gestionasoc@asset.es
- **Web:** www.asset.es
- **Twitter:** @Financieros_es
- **LinkedIn:** ASSET – Directivos Financieros
- **Facebook:** ASSET – Directivos Financieros
- **Contacto** Juan Luis Blat, delegado en Valencia, Murcia y Baleares.

The screenshot shows the ASSET website interface. At the top, there is a navigation bar with links for 'INFORMACIÓN INSTITUCIONAL', 'ACTIVIDADES', 'ACTUALIDAD', 'PUBLICACIONES', 'ACTOS ASSET', 'FORMACIÓN', 'ENLACES', and 'BOLSA DE TRABAJO'. Below this, there are several content blocks: a login section for 'ASOCIADOS', a search bar, a news article titled 'Ignacio Jiménez nombrado Gerente de la Comisión de morosidad de ASSET', a section for 'AGENDA DE ACTIVIDADES' with a calendar for March 2017, and a 'Revista ASSET nº 72' section. There are also promotional banners for 'Allmybanks CONEXIÓN SWIFT INTEGRADA' and 'Descubre el Bank Directory for SAP™'. The footer contains information about ASSET commissions.



ditrendia

- **Dirección:** c/ Basílica 19 – Planta 3ª
- **C.P:** 28020 Madrid
- **Teléfono** 91 598 39 00
- **Web:** ditrendia.es
- **Blog:** ditrendia.es/news
- **Twitter:** @ditrendia
- **Linkedin:** linkedin.com/company/ditrendia
- **Email:** hola@ditrendia.es

ditrendia ayuda a entidades financieras y aseguradoras desde 1995, en sus estrategias de marketing y ventas digitales.

Para ello agrupa sus servicios en tres áreas: digital, marketing y tendencias, mediante proyectos que van desde el análisis y la definición estratégica hasta el desarrollo operativo y posterior seguimiento.

Con el aval de más de 20 años haciendo proyectos en Internet, **ditrendia** está posicionada como la consultora de referencia en proyectos de estrategia digital para el sector financiero y asegurador.

Iniciativas de apoyo al marketing



Dentro de la **Asociación de Marketing de España**, **ditrendia** es un miembro activo y coordina la Comisión de Marketing para Entida-

des Financieras y Aseguradoras-MKTefa y organiza anualmente un Foro Profesional de Marketing y Ventas para el sector.

Otra de las iniciativas destacadas de **ditrendia** es el **Observatorio de la Blogosfera de Marketing**, que realiza, desde



2010, el seguimiento de más de 400 blogs de marketing en castellano. Cada mes se seleccionan los 10 mejores artículos, que son publicados en la revista MK Marketing + Ventas y por la Asociación de Marketing de España.



ditrendia genera además el **Top Blogs Marketing**, un ranking de los 40 mejores blogs de marketing de cada

mes en función de diferentes criterios y se publica en la publicación Marketingdirecto.com.

Para terminar...un regalo para ti

Si has llegado hasta aquí y te ha parecido interesante (que esperamos que sí), tenemos un regalo para ti: el **Informe mobile en España y en el Mundo**. Un informe de referencia lleno de información y gráficos para estar al tanto lo que la revolución mobile supone.

Puedes descargarlo gratis desde aquí:
<http://bit.ly/DitrendiaMobile2016>



Harvard Deusto

Harvard Deusto

• **Dirección:** Avda. Diagonal 662-664

• **C.P.:** 08034 Barcelona

• **Teléfono:** 901 11 45 58

• **Web:** www.harvard-Deusto.com

• **Email:** info@harvard-Deusto.com

Las publicaciones Harvard-Deusto , con más de 30 años de historia, son las revistas de referencia indiscutible tanto en entornos académicos como profesionales con los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial.**

Cada mes los directivos españoles acuden a Harvard Deusto para mantenerse actualizados sobre el management y encontrar reflexiones, propuestas, análisis y ejemplos de buenas prácticas que les permitan ser más competitivos en su día a día profesional, tanto a nivel organizativo como en eficacia personal. Con las 3 cabeceras Harvard Deusto se cubren varios ángulos estratégicos de la empresa.

Harvard Deusto publica en español los artículos de los más reconocidos **autores nacionales e internacionales en el campo de la gestión empresarial** y de las más prestigiosas **Escuelas de Negocio a nivel mundial**, además de los **casos prácticos** más interesantes del momento.

Con una única suscripción, accede a los contenidos de las 3 revistas Harvard Deusto. Tu herramienta empresarial para la decidir y dirigir.

Harvard Deusto
Business Review

Revista de referencia en management para los profesionales que buscan estar al día y enriquecerse con las experiencias de las multinacionales más importantes del mundo. Incluye experiencias y casos prácticos de las multinacionales más importantes

Harvard Deusto
Marketing y Ventas

Es la Harvard Deusto orientada a temáticas sobre Marketing y Ventas: presenta las últimas tendencias, casos prácticos y dossieres monográficos vinculados con estrategias comerciales, pensada por profesionales para profesionales.

Harvard Deusto
Business & Technology

La cabecera más práctica de Harvard Deusto: aporta información práctica y útil sobre las principales áreas del management, con especial atención al impacto de las TIC en la gestión empresarial.



Mind Value

- **Dirección:** Maldonado, 60 – 3º C
- **C.P:** 28006 Madrid. España
- **Web:** mindvalue.com
toptenms.com
javierfernandezaguado.com
- **Email:** info@mindvalue.com
- **Twitter:** @josemindvalue
@jferagu

MindValue S.L. es una Compañía especializada en asesoramiento para la Alta Dirección. Sus Socios han creado seis modelos de **Gestión Empresarial: Gestión de lo Imperfecto, Patologías organizativas, Dirección por Hábitos, Will Management (Gestión de la Voluntad Organizativa), Liderar en la Incertidumbre y Feelings Management (Gestión de los Sentimientos Organizativos).**

José Aguilar y Javier Fernández Aguado, sus socios Directores, son speakers internacionalmente solicitados y coaches de Alta Dirección.

El innovador asesoramiento de **MindValue** se centra en la transformación de los hábitos directivos, mediante sesiones de reflexión y propuesta de nuevas ideas de gestión.

Cuatro productos estrella de MindValue son:

- **Coaching** para miembros de Comités de dirección o quienes deseen incorporarse a ellos.
- **Conferencias** de alto impacto, con contenido directivo o comportamental, en Convenciones.
- Una **jornada de diagnóstico** organizativo en la que se aplica su modelo Gestión de lo Imperfecto, primero con el Comité de Dirección y posteriormente con los Directivos de Alto Potencial.
- **Un programa de Perfeccionamiento para la Alta Dirección**, consistente en seis jornadas de reflexión para equipos de Alta Dirección y/o Directivos de Alto Potencial. Más de 500 organizaciones públicas y privadas de 40 países diferentes han contado con los servicios de **MindValue.**

El 25 de febrero de 2010 tuvo lugar en Madrid el I Symposium Internacional sobre el pensamiento de **Javier Fernández Aguado**. Asistieron más de 600 profesionales procedentes de 12 países de Europa y América.



tatum

- **Dirección:** c/ Ferraz 10, 1º izq.
- **C.P.:** 28008 Madrid
- **Teléfono:** 902 01 31 91
- **Email:** marketing@tatum.es
- **Web:** tatum.es

Expertos en transformación de personas y redes comerciales

En **tatum** colaboramos con nuestros clientes mediante soluciones integrales que ayuden a:

- Mejorar la Estrategia y Efectividad Comercial de las organizaciones.
- Tener Equipos de Profesionales motivados, entrenados y comprometidos con el proyecto empresarial.

En la Transformación de las Personas ayudamos a:

- Medir y desarrollar el compromiso en los equipos para maximizar la productividad de cada profesional.
- Alinear a las personas con los objetivos y la estrategia de la organización.
- Diseñar e implantar procesos de gestión del cambio
- Diseñar e implantar estilos de dirección de personas
- Transformar el Departamento de RRHH y sus procesos desde la óptica del marketing.
- Desarrollar habilidades y cambiar actitudes y comportamientos en los profesionales.

En la Transformación Comercial ayudamos a:

- Construir modelos, sistemáticas comerciales y herramientas al servicio de las Redes y la Dirección de Ventas.
- Conocer y evidenciar las diferentes palancas con las que se puede actuar para conseguir los resultados deseados.
- Incorporar métricas para optimizar estructuras, modelos y personas.
- Implantar sistemáticas comerciales de éxito trabajando con las personas que integran las redes comerciales modificando sus comportamientos y mejorando sus habilidades.

TopTenMS Management Spain

Top Ten Management Spain

- **Dirección:** Palacio de Miraflores
Carrera de San Jerónimo 15, 2º
- **C.P:** 28014 Madrid
- **Contacto:** Borja de Wenez
- **Teléfono:** 911 847 819
- **Web:** www.toptenms.com
- **Email:** info@toptenms.com
- **Twitter:** @toptenBE

TopTen Management Spain (www.toptenms.com) es una plataforma que integra y promociona a expertos y pensadores españoles de Management. Sus aportaciones intelectuales y su experiencia profesional les permite prestar servicios de formación, consultoría y coaching en las compañías e instituciones más importantes de España y América Latina. Son invitados de forma habitual a participar como conferenciantes en foros internacionales de sus respectivas especialidades.

Los miembros de **TopTen** suman más de 300 obras publicadas en editoriales especializadas, como Ariel, Thompson Reuters, LID Editorial, Empresa Activa o Rasche. Asimismo, imparten formación en escuelas de negocio como IESE, IE, ESADE, y colaboran con medios de comunicación de ámbito nacional, como Expansión, El País, A3 Media o TVE.

¿Necesitas un experto? TopTen ofrece una nutrida selección de especialistas en ámbitos como Branding, Comportamiento Organizativo, Comunicación, Dirección de Personas, Emprendimiento, Estrategia, Innovación, Internacionalización y Marketing.



Tesoreria.com

- **Contacto:** Juan Luis Blat Milara

- **Teléfono:** 659289068

- **Web:** tesoreria.com

- **Email:** tesoreria@tesoreria.com

- **Twitter:** @TesoreriaCom

- **Facebook:** tesoreria.com

www.tesoreria.com es portal de contenidos y comunidad de Financieros Corporativos cuyo objetivo es promover y divulgar los principios y buenas prácticas en materia de Gestión y Planificación Financiera, Riesgos y Tesorería.

Nuestra actividad principal es la organización y colaboración en foros profesionales, cursos, seminarios, publicación de artículos técnicos y noticias de actualidad financiera.

Entre nuestros partners contamos con importantes Universidades públicas y privadas, Asociaciones Profesionales y Empresas con un interés común: poner en valor la actividad y funciones que realizan los profesionales del área económica financiera en la empresa privada y administración pública.

Puedes seguir nuestra actividad en **www.tesoreria.com** y en las principales redes sociales:

Grupo en LinkedIn: “Financieros Corporativos Tesoreria.com – Comunicad Financiera” <https://www.linkedin.com/groups/8598131>

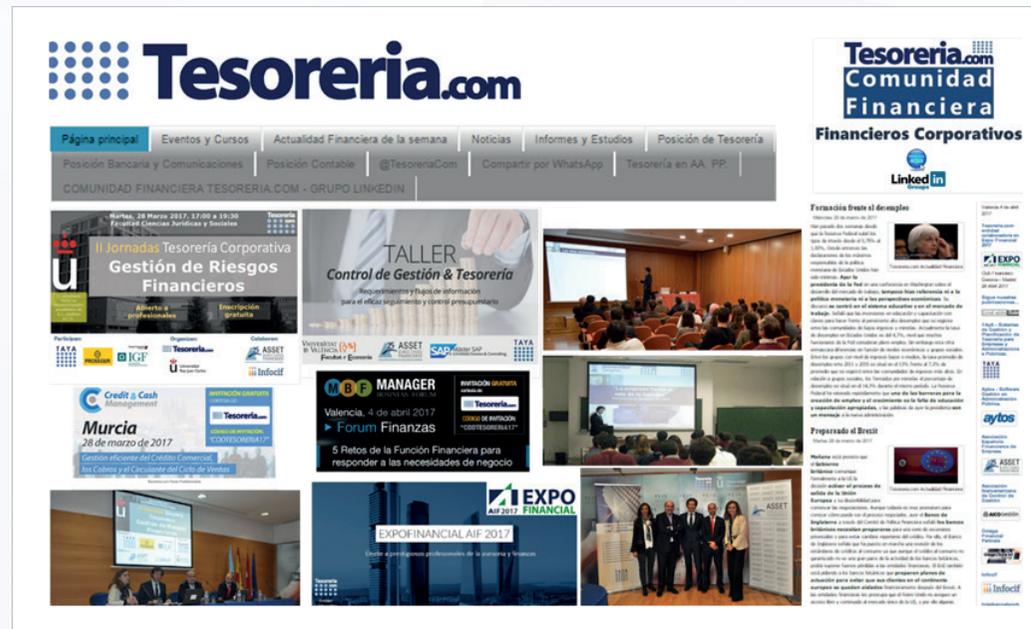
Página de Empresa en LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/2528753>

Facebook: [tesoreria.com](https://www.facebook.com/tesoreria.com)

Twitter: @TesoreriaCom

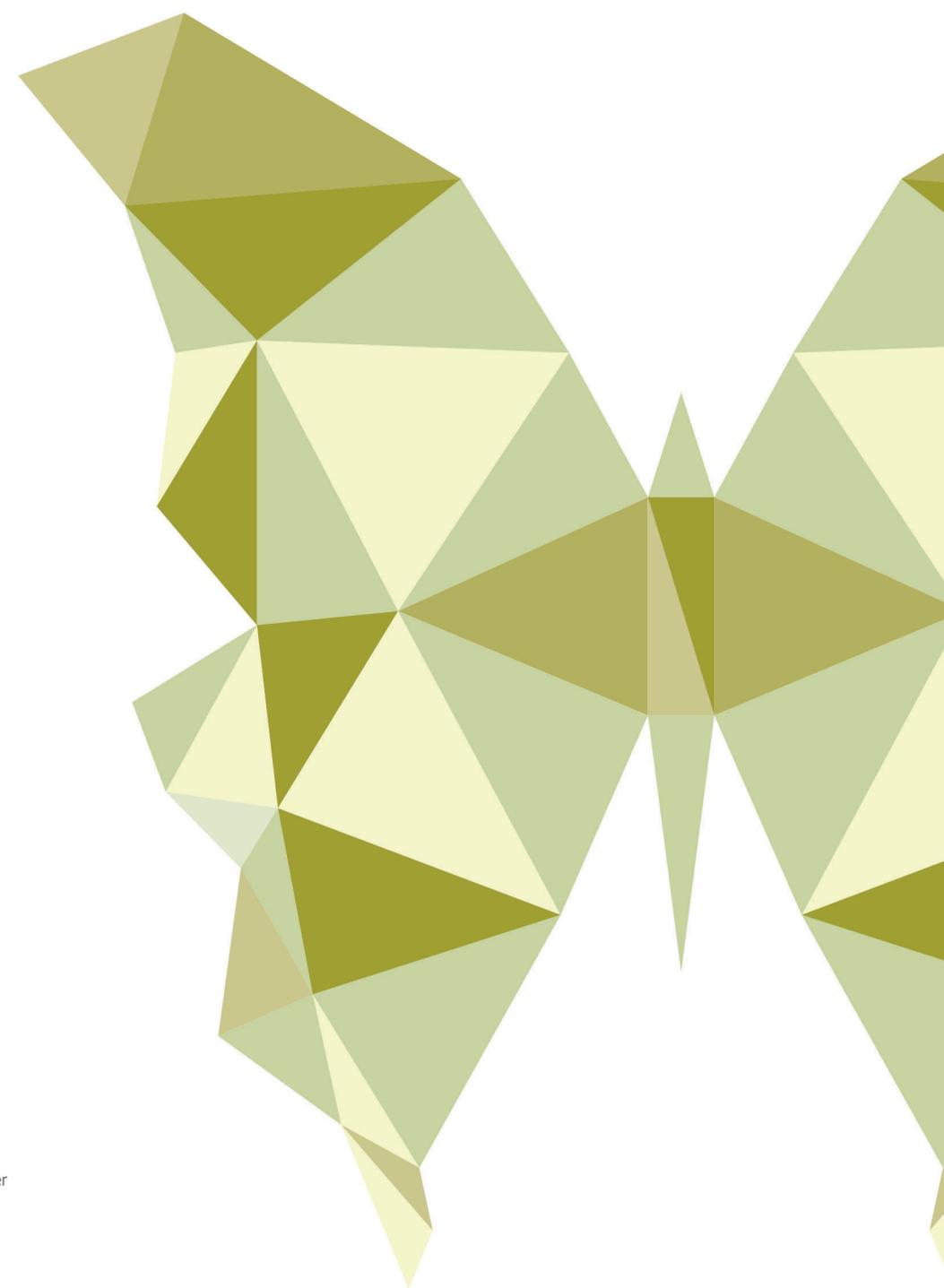
Email: tesoreria@tesoreria.com

Director: Juan Luis Blat. <https://www.linkedin.com/in/juanluisblat/>



Aceleramos

la transformación digital
acercando la tecnología
a las empresas



Miembros:



Colaboradores:

